



开鑫贷
gkkxd.com

2014 半年报

目录

contents

- 01 卷首语
- 02 运营数据
- 03 成长回顾
- 04 大事记
- 05 媒体报道
- 06 社会影响
- 07 经验分享

● 卷首语 顺应时代要求 迎接跨越发展

时光荏苒，2014上半年倏然而过，然而对于互联网金融而言，这是风起云涌的180天，具体体现在以下三个方面：

一是根据国务院部署，互联网金融监管格局逐渐清晰，互联网金融进入了空前的发展机遇期。国企、银行、上市公司、PE/VC等机构投资互联网金融的热情空前高涨。

二是投资者对于P2P投资也逐渐回归理性，投资选择更为成熟。投资者不再盲目选择收益率过高的P2P平台，同时还会查看平台的股东背景、管理能力、风控措施等。

三是开鑫贷独家获得了人民银行南京分行“合法合规”认可，在目前行业标准不一的情况下，为P2P行业提供了一种范本，也传递出监管层对互联网金融的支持和肯定。

作为拥有“国家队”和“银行系”双重背景的开鑫贷，一直秉承“引导社会资金支持中小微经济发展，降低小微企业融资成本”的宗旨，今年上半年，在严格风控体系建设的基础上，进行了“新标识、新格局、新服务”全面升级，推出全新的品牌标识，创新“开鑫保”、“银鑫汇”等系列产品，增加了债权转让功能。上半年累计成交总额突破40亿元，累计帮助小微企业及农户2600多家次获取生产经营资金，综合年化融资成本13.67%，累计为投资人创造收益6,550万元，无不良。

9月5日，开鑫贷作为江苏省唯一互联网金融企业向国务院副总理马凯汇报工作情况。中国人民银行条法司司长穆怀朋在第八届中国银行家论坛上表示，开鑫贷由小额贷款公司推荐客户，由江苏银行实行资金托管，由开鑫贷公司进行信贷双方的信息匹配，达成良好的合作，发展得很好。

荣誉与成绩，离不开关心、信任、支持开鑫贷的广大用户和社会各界人士，为社会创造价值，为客户创造价值也是开鑫贷平台的不懈追求。互联网金融的号角已然吹响，开鑫贷愿与您结缘互联网金融，携手互联网金融，共同开拓，不断创新，共同开创美好的未来。

成立以来累计数据

■ 截至2014年6月

开鑫贷累计成交 **40.94** 亿元，余额 **21.90** 亿元。

累计帮助 **2577** 家小微企业及农户获取了生产经营资金，综合年化融资成本（含担保费）**14.08%**；

■ 截至2014年6月

开鑫贷累计结清 **19.04** 亿元

共为投资人创造收益 **1.05** 亿元

到期平均年化收益率 **10.40%**，无不良项目。

2014年上半年数据

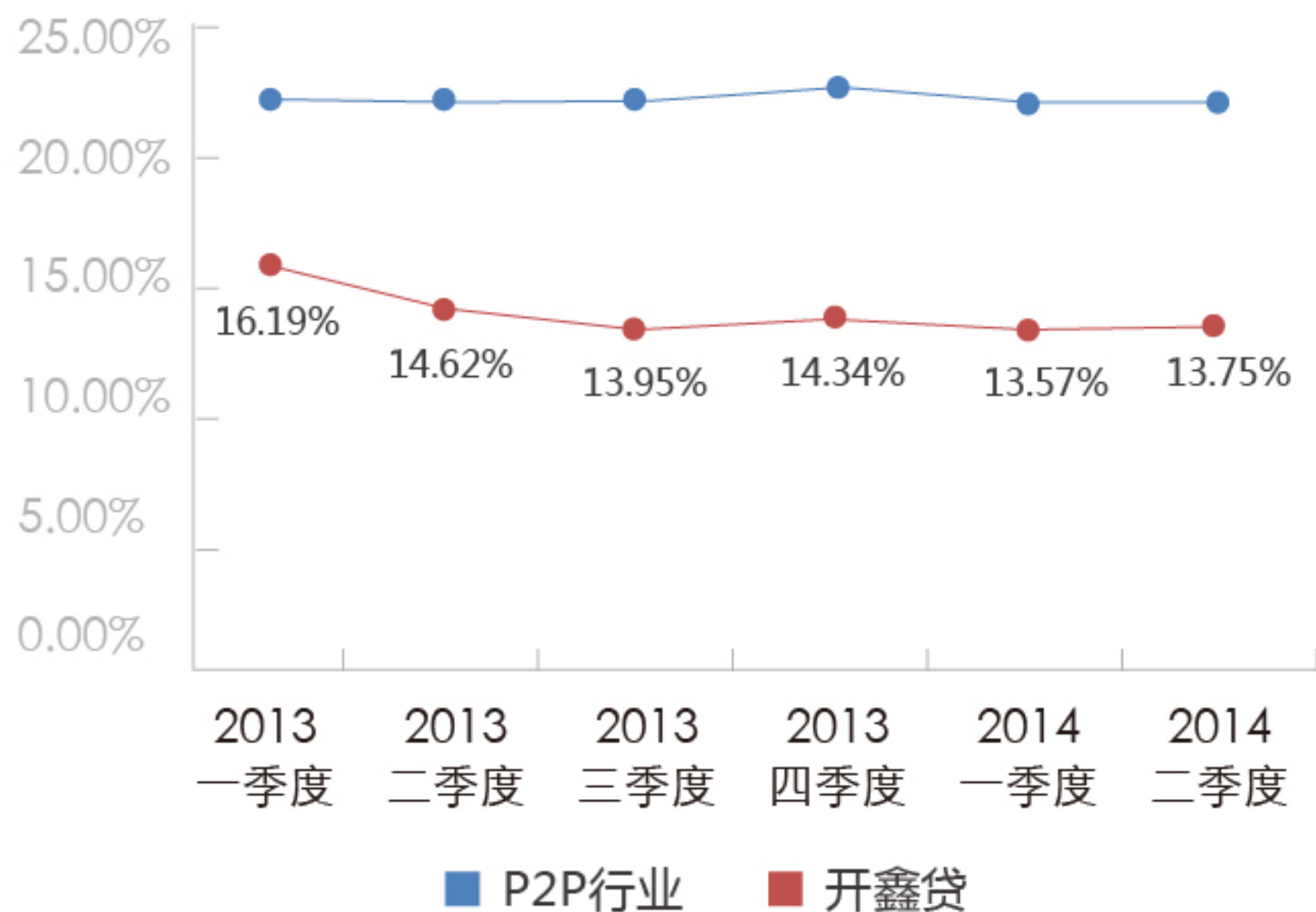
■ 2014年上半年

开鑫贷共成交 **17.50** 亿元，帮助 **1044** 家小微企业及农户获取了生产经营资金，综合年化融资成本（含担保费）**13.67%**。与去年同期（**14.69%**）相比，有效降低了小微企业及“三农”的融资成本。

■ 2014年上半年

开鑫贷共结清 **11.41** 亿元，无逾期。严格控制风险的同时，项目到期平均年化收益率**10.26%**，共为投资人创造收益 **65498108.14**元。

■ 综合年化借款成本



行业数据

2014年上半年，行业平均融资成本23.17%，开鑫贷平台借款人综合年化融资成本 **13.67%**，有效降低了小微企业及“三农”的融资成本。

开鑫贷 gkkxd.com 2014成长回顾

- 2014.01 推出“新手标”，最低起投点降至1万元
获得人民银行南京分行“合法合规”认可
- 2014.02 开通在线客服通道，与客户互动交流更便捷
举办北京地区投资客户现场交流会
- 2014.03 推出官方微信--开鑫在指尖，收益随心享
- 2014.04 江苏国信担保登陆开鑫贷，国有品牌值得信赖
- 2014.05 “新品牌、新格局、新服务”改版升级
- 2014.06 开鑫贷成交额突破40亿

1、合法合规认可

人民银行南京分行于2013年12月组织法律、支付、货币信贷、科技、金融稳定等部门对开鑫贷进行了为期一个月的集中调研。调研内容包括法律合规性、金融稳定、风险管理、社会效果等。在调研报告中，央行明确表示“‘开鑫贷’业务模式符合现有的法律法规规定，评估认为‘开鑫贷’平台法律上合规”。

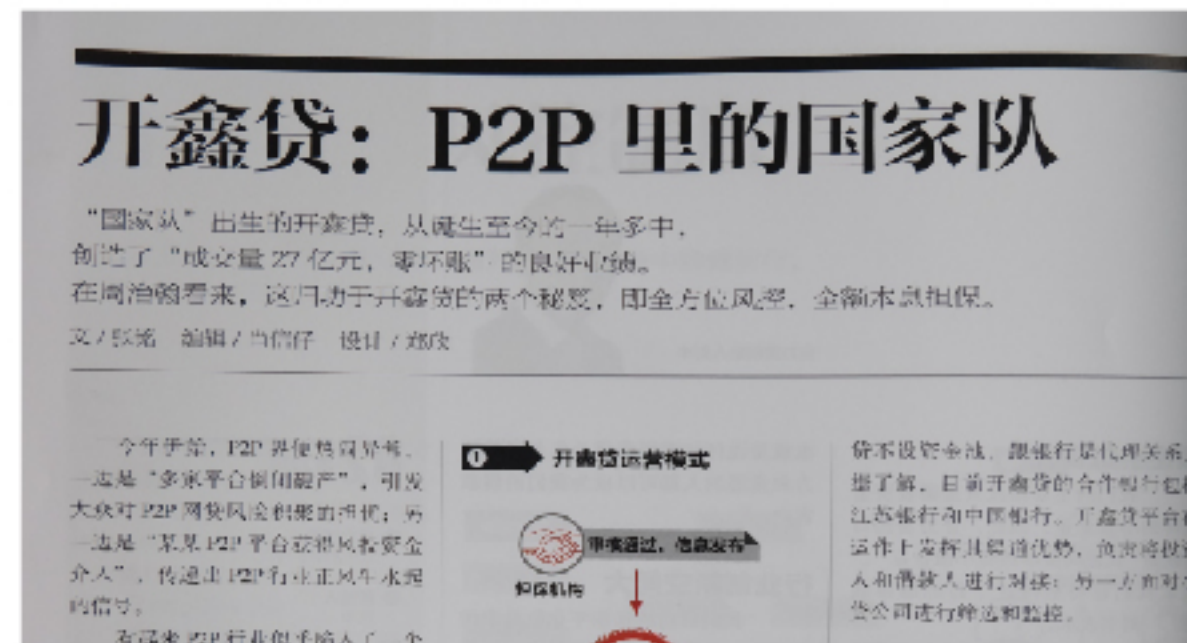
2、开鑫贷平台2.0升级

5月8日，开鑫贷平台于从“新标识、新格局、新服务”三方面改版升级，采用全新的品牌标识，清晰部署“平台+N种产品”的发展格局，增加“债权转让”服务，进一步提高交互体验，满足不同层次投资需求，更好的展示互联网金融“国家队”的形象。



东方财经 开鑫贷：P2P里的国家队

2014/3/10 东方财经



21世纪经济报道 开鑫贷获央行“合规合法”定性 省外推广模式等待破题

2014/5/23 21世纪经济报道

金融时报 汇聚“清流”润“草根”

2014/5/26 金融时报



开鑫贷获央行合规认可 P2P网贷行业监管逐渐明朗

本报见习记者 刘琪

对P2P网贷行业而言,近期最具“正能量”的消息无疑是位于南京的开鑫贷获得了央行的合规认定,这也是监管部门首次对P2P网贷平台做出合规认定。对此,第三方资讯平台网

国开行玩另类银行系“P2P” 开鑫贷省外“开花”难?

【本报记者 张瑞琳 南京报道】开鑫贷,一个位于南京的互联网金融平台,在央行合规认定后,正成为P2P网贷行业的一股清流。开鑫贷的合规认定,不仅为P2P网贷行业树立了标杆,也为监管部门首次对P2P网贷平台做出合规认定。对此,第三方资讯平台网

开鑫贷模式解析

本报记者 张联奎

小微企业是我国经济发展中最富有活力的细胞。然而受金融资源匮乏、融资难、融资贵等因素制约,小微企业发展面临诸多困难。近年来,我国从型国有商业银行通过设立中小企业专营机构发展小微企业贷款业务,再加上小额贷款公司等新型金融机构蓬勃发展,小微企业融资难问题得到一定程度的缓解。但由于诸多原因,小微企业融资难问题依然没有得到根本性解决。在民营资本蓬勃发展的江苏,“三农”和小微企业融资需求更为迫切。如今,借助互联网技术降低交易成本,提高金融服务效率的优势,P2P网贷行业异军突起,而近期受到央行合规合法认可的开鑫贷平台更是以其创新的模式,严格的风



热点冷观

P2P要像开鑫贷那样合法合规

■本报记者 张瑞琳 张利平

自2012年12月正式上线以来,开鑫贷已运营了一个多季度。虽然成立时间不长,但其业务模式符合国家的法律法规,并得到了监管部门的认可。开鑫贷的合规认定,不仅为P2P网贷行业树立了标杆,也为监管部门首次对P2P网贷平台做出合规认定。对此,第三方资讯平台网



业内来访

3月24日 宁波金融办前来交流。

4月29日 天津小贷协会前来交流。

5月07日 浙江省金融办、广州金融办前来开鑫贷交流。

5月08日 四川眉山金融办前来交流。

5月12日 大连金融局及小贷协会前来交流。

5月13日 北京金融局及北京小贷协会前来交流。

5月14日 无锡市长汪泉一行莅临开鑫贷指导工作。

5月22日 安徽省金融办、小贷协会一行赴开鑫贷学习考察。

5月27日 山西小贷协会前来交流。

5月27日 国开行重庆分行、汇恒小贷前来交流。

5月27日 宁夏金融办前来开鑫贷交流。

6月10日 北京金融局前来交流。

6月16日 沈阳小贷协会前来交流。

8月20日 上海市金融办主任郑杨一行赴开鑫贷交流考察，
江苏省金融办主任查斌仪陪同并指导工作。



北京地区投资者恳谈会

2月23日，“开鑫贷”组织的投资者恳谈会在京举行，开鑫贷高层和行业专家悉数到场，与投资人共同探讨如何把握网贷投资机遇，以及安全投资之道。



投资人故事

我的开鑫之旅--初识网贷，结伴开鑫

***any

我从2013年1月28日，首次开鑫贷平台投入了一笔10w。截至到现在，已经累计在开鑫贷平台投标4次，已经回收金额：290,000，待回收金额：180,000。作为开鑫贷平台上线后的首批投资人，在这一路上，见证了开鑫贷的成长和壮大。

初识开鑫贷，是从身边的同事闲谈开始。以前，我偶有闲钱，大都放到银行的定期存款里，一年整存整取的利率也就3个百分点左右，利息收入没多少，股票、基金等专业性高、波动性大，自然不敢去碰。

听着同事们说开鑫贷的模式，投资年收益能达到10%，和信托差不多，而信托的门槛是100w，开鑫贷只需要10w，加上自己多方面的了解，慢慢觉得开鑫贷来理财还是一件蛮靠谱的事情。于是，我就决定也来试一试。

办一张江苏银行的借记卡，开通网银后，按照提示，轻轻松松，第一标10w就投出去了。想想6个月后，就会收到五千多的利息，还是有点小激动的。开鑫贷作为国有品牌，规范当然是不必说了，风险防范也是相当可靠。投标后，我并没有太多的担忧，只是偶尔登陆账户查看。

时间证明了我的想法，6个月后，借款到期当天晚上，我就收到了江苏银行的到账短信通知，我的本钱到账了，利息也收到了。首次尝到了投资带来的甜头后，心理乐滋滋的。

于是，第二笔、第三笔、第四笔，只要看到合适的标的，我都会投入资金，而还款总能按期到账。目前，开鑫贷的年利率降到9.00%，不仅没有阻挡我投资的热情，反而让我更加坚定开鑫贷平台运行稳健的信心。因为只有“问题”平台才会通过发布高收益产品吸引投资，高收益与高风险相伴，这点常识我还是知道的。

大浪淘沙，真金始现，开鑫贷正一步步的走向强大。先是有了CCTV财经频道对开鑫贷的报道，进一步打响了开鑫贷的知名度；再有与中国银行的合作，进一步拓宽了投资人的来源；再后又有开鑫贷微信平台的上线，这样投资人就能在手机上轻易掌握自己的投资情况等，以及最近开鑫贷网站的改版和与江苏国信担保的合作，无不体现着开鑫贷的成长和壮大。

愿开鑫贷平台越办越好，我也将一如既往地支持开鑫贷发展。

南京明霖木业有限公司的董事长兰三明最近盘算着继续在网上贷款。自打去年10月份尝到了网络贷款的甜头，他就念念不忘。

“我当时盯着电脑屏幕，看着投标进度条，10分钟就满标了，100万的贷款就筹到了，太快了，我都不敢相信。从准备材料到拿到贷款，一共就两天多时间，这样的速度，是以前找银行贷款想都不敢想的。”他说，8月8日100万元贷款就到期了，还了之后准备继续贷，“公司生产的实木复合地板，近七成产品出口至欧洲，并在以每年30%的速度增长，对流动资金需求较大。”

兰三明尝试的网络贷款，正是当下最热门的互联网金融P2P平台。他所选用的平台，是我省于2012年底推出的首家国有P2P网络借贷平台——开鑫贷。

作为一种新型金融业态，《关于加快推进金融改革创新的意见》对“开鑫贷”提出了发展目标，即进一步发挥其服务“三农”和小微企业作用，争取到2015年累计成交额突破100亿元。

“开鑫贷”公司副总经理周治翰告诉记者，平台成立之初的目的很明确，借助于P2P的理念，搭建小微企业和三农融资平台，引领民间借贷阳光化、规范化，吸引更多的社会资金支持实体经济，切实降低小微企业的融资成本。

按照这一要求，凡在“开鑫贷”平台上借款的企业，融资总成本要低于小贷公司1-2个百分点，不得高于15%。而同期市场上的其他P2P平台，企业的融资总成本在20%-30%左右。“担保费、平台费、给投资者的收益加在一起，折算成年化利率为14.6%。”兰三明说，这样的成本还好，公司完全可以承受，比民间融资的成本低不少。

成立19个月来，“开鑫贷”总交易额43亿元，贷款余额23亿元，在全国同类平台中排名第二，累计支持2700多家小微企业和农户，户均贷款100万元，已经成功兑付20亿元。“如果是5万元-10万元的贷款，1分钟就筹到了，100万元以上的贷款，5-10分钟就满标。”

周治翰说，较好的风险控制，及时准确的兑付，增加了投资者的信心，越来越多的社会资金介入，起到了降低融资成本的作用，目前企业的综合融资成本已降至14%以内。目前平台成交额以每周1亿元的速度增长，预计今年年底就可以突破60亿元。

（以上节选江苏省委机关报《新华日报》头版头条《互联网金融，服务实体经济新路径》报道）

有您的陪伴，我们将继续稳步前行



开鑫贷官方微信



开鑫贷
gkkxd.com